



19 janvier 2026

Les Techniques de Négociation

Certificat

Ce document atteste que **Carole MENGUE MVE** a fini la formation "Les Techniques de Négociation"

Résumé de la formation : Préparer la négociation, son déroulé, les techniques utilisées. Les pièges à éviter lors de cette étape.

délivrée par winpharma

Pour vérifier l'authenticité de ce document, vous pouvez contacter formationinterne@winpharma.com

Référence : 6094724068651773

Vous pouvez aussi retrouver ce document sur Internet à l'adresse suivante : <https://winschool.360learning.com/redirect/api/certification/6094724068651773>